

LETTRE DU PRÉSIDENT DU CONSEIL

Chers actionnaires,

À cette période l'an dernier, Theratechnologies en était aux premiers stades de l'examen stratégique mené par le conseil d'administration pour analyser toutes les options qui s'offraient à elle afin d'exploiter pleinement le potentiel de la tésamoréline. Le processus a connu un dénouement heureux à la fin octobre lorsque nous avons conclu une entente de licence et de collaboration visant le marché américain avec EMD Serono, Inc.

Notre nouveau partenaire sur le marché américain est membre d'une importante société pharmaceutique allemande, soit Merck KGaA. Le fait qu'EMD Serono dispose d'une infrastructure éprouvée de vente et de commercialisation aux États-Unis et possède une vaste expérience dans les domaines du VIH et de la thérapie à base d'hormone de croissance est particulièrement pertinent à nos besoins. Il s'agit-là de deux atouts essentiels pour nous permettre d'atteindre notre objectif à long terme consistant à amener la tésamoréline de notre laboratoire de découverte à la commercialisation. Le partenariat, d'une valeur globale de 215 millions de dollars américains (soit quelque 265 millions de dollars canadiens) majorée des royautés, nous confère aussi beaucoup de sécurité financière au moment où les marchés des capitaux de par le monde sont pour le moins tumultueux. Ensemble, ces avantages ont considérablement atténué les risques associés à Theratechnologies à une époque où le risque semble être omniprésent.

Bien que l'examen stratégique ait occupé une place importante pendant la majeure partie de 2008, j'ai le plaisir de vous annoncer que les membres de la direction n'ont pas oublié notre première priorité opérationnelle : l'achèvement du programme clinique de phase 3 portant sur la tésamoréline. Le programme a été mené à terme comme prévu avec la publication des résultats, dégagés après 52 semaines, de la seconde étude de phase 3 à la mi-décembre. Au nom du conseil d'administration et des actionnaires, j'aimerais remercier tous nos employés, particulièrement M. Yves Rosconi, notre président et chef de la direction, pour son leadership au cours d'une année où il était parfois très difficile de garder sa motivation et son optimisme quant à l'avenir.

Malgré la crise qui perdure sur les marchés financiers, l'année qui s'annonce promet d'être intéressante pour nos actionnaires. D'un point de vue opérationnel, nous nous lancerons à fond de train dans le processus d'approbation de la tésamoréline et ce, avec le soutien de nos collègues d'EMD Serono. En parallèle, les membres du conseil d'administration et de la haute direction étudieront et évalueront les divers choix et les différentes options qui s'offrent à Theratechnologies pour poursuivre sa croissance. Ces options comprennent notamment l'examen d'alliances stratégiques en vue de la commercialisation de la tésamoréline pour le traitement de

la lipodystrophie associée au VIH en dehors des États-Unis et l'évaluation possible de la tésamoréline dans d'autres indications. Ce faisant, nous devons garder à l'esprit qu'il importe de conserver des liquidités à notre disposition et d'investir sagement dans la conjoncture actuelle.

L'année qui vient de s'écouler a été très difficile pour les investisseurs des divers secteurs de l'économie, surtout ceux du secteur de la biotechnologie. Bien que nous ne puissions pas faire abstraction des forces du marché, je vous encourage à tenir compte des progrès marqués que Theratechnologies a réalisés en 2008 et de la plate-forme solide qui est maintenant en place en vue de sa croissance future : nous sommes dotés d'une équipe chevronnée et d'un partenaire commercial particulièrement bien qualifié; nous sommes le chef de file de la lipodystrophie associée au VIH; nous disposons d'un bilan solide et avons toujours su conserver des ressources financières à notre disposition et les investir sagement. Par-dessus tout, nous sommes clairement et inébranlablement engagés à exploiter pleinement le potentiel de la tésamoréline. Ces facteurs nous aideront à atteindre notre objectif, soit de faire en sorte que Theratechnologies devienne une société stable génératrice de profits qui autofinancera sa croissance future.

Pour conclure, j'aimerais remercier sincèrement mes collègues administrateurs pour leurs conseils et commentaires précieux en 2008. Vous pouvez imaginer que nous leur avons souvent demandé, pendant l'examen stratégique, de nous faire part de leur vaste expérience et de leurs connaissances spécialisées. De même, je souhaite remercier, en leur nom, les actionnaires de longue date pour leur soutien continu et leur patience et je souhaite la bienvenue aux nouveaux actionnaires de Theratechnologies.



Paul Pommier

Président du conseil

Le 27 février 2009